

# INTERNACIONALIZAÇÃO PARA: STARTUPS, PEQUENAS E MÉDIAS EMPRESAS

O que é preciso saber antes de começar um processo de internacionalização?

Nosso curso de internacionalização oferece uma visão realista de como abrir novos mercados para seus produtos e serviços, identificar sócios e clientes no exterior, e pensar no planejamento de sua expansão global. Os participantes terão a oportunidade de adquirir **conhecimento, capacitação e ferramentas práticas** que lhes ajudarão a se preparar melhor na expansão de seus negócios a outros países.

Os instrutores são profissionais que já trabalham com clientes e sócios internacionais há mais de 20 anos, e irão compartilhar suas experiências e dicas de uma forma muito prática e atendendo as necessidades individuais dos participantes do curso.

## FORMATO DO CURSO

*6 MÓDULOS, DIVIDIDOS EM 16 HORAS DE ATIVIDADES E APRENDIZADO*

1. Sua empresa está pronta para expandir globalmente?
2. Sócios / Clientes em novos mercados
3. Incorporando empresas no novo país
4. Marketing em novos mercados
5. Buscar \$ em novos mercados
6. Preparando um Pitch em inglês

## **Benefícios do curso:**

- Aprender pelas experiências reais e práticas dos instrutores
- Exercícios práticos para testar imediatamente na sua empresa
- Conexões internacionais
- Sair com um Pitch da sua empresa em Inglês
- Ferramentas de comunicação para a internacionalização
- Mentoria gratuita de 8 horas com os instrutores depois do curso

## INSTRUTORES



**Cleberson Vieira** - [LinkedIn](#)

Formado em Administração de Empresas, com MBA em Gestão de Pessoas, Estratégias e Negócios, estudou International Business em Toronto, no Canadá. Empreendedor, empreende desde os 17 anos. Viveu no ambiente de

startups no Canadá e EUA. Incubou uma de suas Startups na *LatAm Startups* Aceleradora em Toronto/Canadá e também está desenvolvendo o "Startup International Cluster," em conjunto com o escritório comercial do Governo Canadense. É CEO do Aplicativo *ABM LUX* - aplicativo para Salões e Profissionais da beleza; Coordena a Missão Canadá - que leva empreendedores para se conectarem com o Hub Canadense, e também coordena a IIN.Academy - Academia de empreendedorismo que utiliza metodologias do Vale do Silício e Canadá. Fala português e inglês.

Contato: [clebersonmv@gmail.com](mailto:clebersonmv@gmail.com)



**Rafael Pinto** - [LinkedIn](#)

Formado em Relações Internacionais, e com um mestrado em Gestão de Projetos nos EUA. Já morou em 10 países, situados na Europa, África, Ásia, América do Norte, América do Sul e Caribe.

Rafael é diretor e fundador da Occasio International Advisory Services (Occasio - [www.occasioias.com](http://www.occasioias.com)), uma empresa que trabalha com projetos de empreendedorismo, capacitação, e negócios internacionais. Atua como Assessor Estratégico da *Young Americas Business Trust*, que visa promover o desenvolvimento social e econômico de jovens empreendedores em todo o mundo, e também é um dos diretores da organização *LatAm Startups*, que visa a fortalecer oportunidades de negócios, o networking, e os vínculos entre os ecossistemas de inovação, do empreendedorismo, e de Startups na América Latina e no Canadá. Fala português, inglês e espanhol.

Contato: [rafaelpinto@occasioias.com](mailto:rafaelpinto@occasioias.com)

## Realização



## Apoio:

